

1Q FY2021 Financial Results

Medical Data Vision Co., Ltd.
(Code: 3902)

May 12, 2021

A decorative graphic consisting of three overlapping squares: a large orange one on top, a medium yellow one in the middle, and a small orange one on the bottom left.

1Q FY2021 Financial results overview

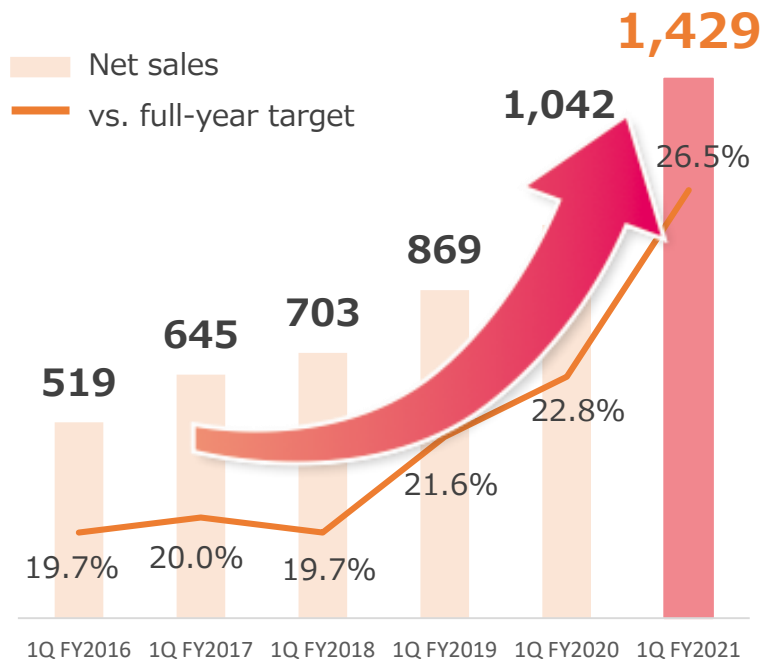
Two horizontal bars extending across the width of the slide. The top bar is orange and the bottom bar is yellow, both positioned below the main title.

1Q FY2021 Financial results overview

Strong YoY growth and steady rate of achievement against cautious targets for both net sales and ordinary income

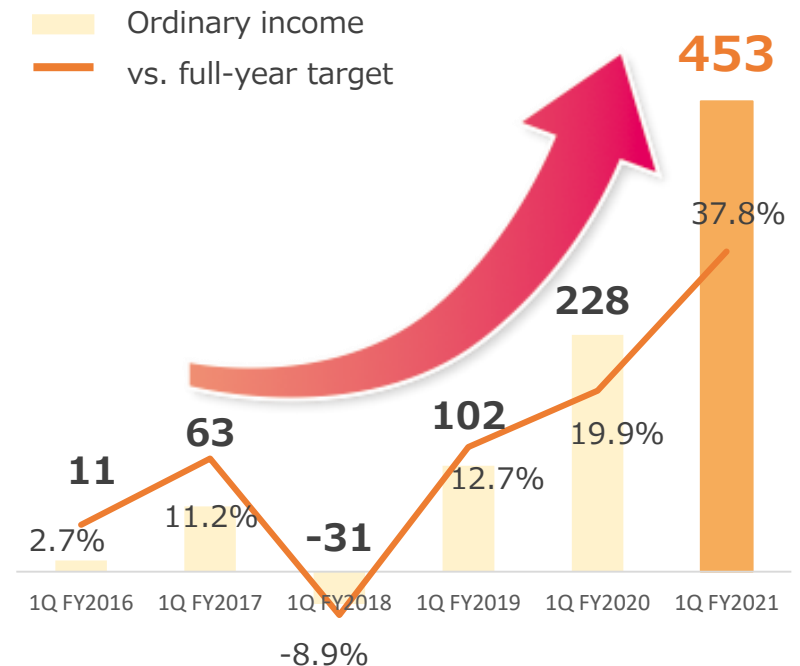
Net sales Y1,429 mn

YoY +37.1%
vs. full-year target 26.5%



Ordinary income Y453 mn

YoY +98.5%
vs. full-year target 37.8%

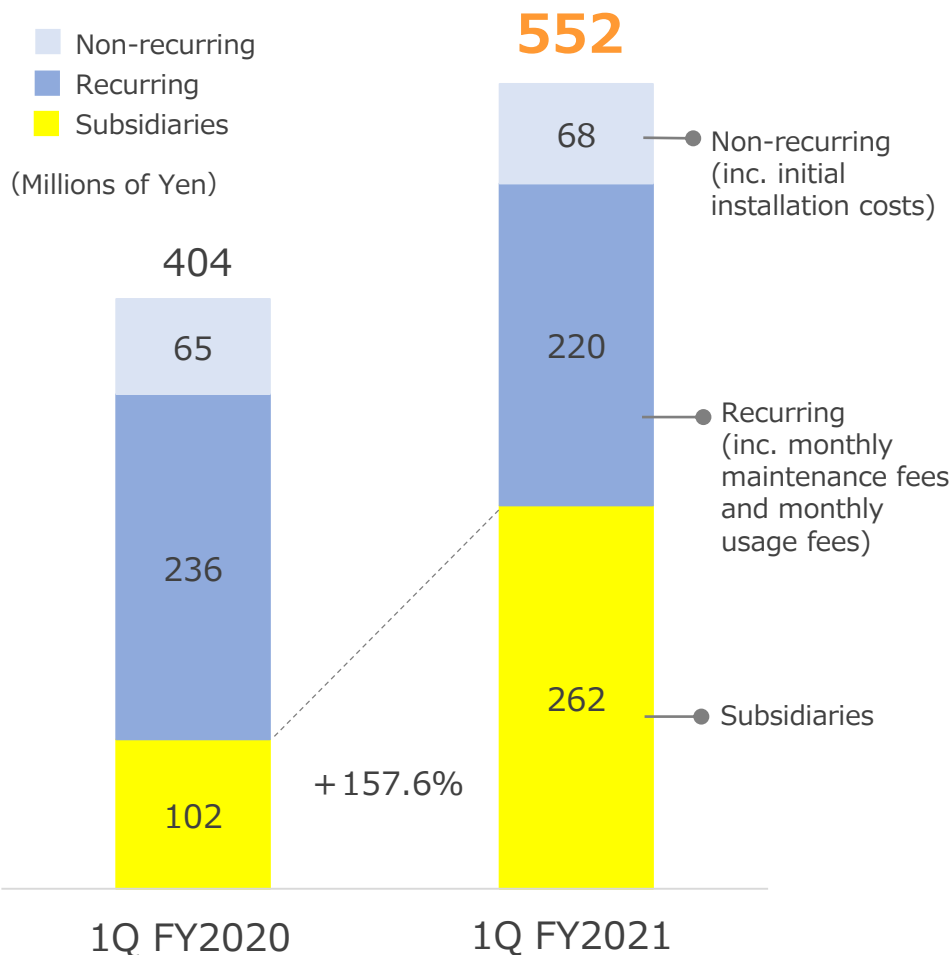


1Q FY2021 Financial results

Millions of yen	1Q FY2020	1Q FY2021	YoY	FY2021	
				Target	vs. Target
Net sales	1,042	1,429	+37.1%	5,400	26.5%
Operating income	229	454	+98.4%	1,199	37.9%
Ordinary income	228	453	+98.5%	1,200	37.8%
Net income attributable to owners of parent	151	309	+103.7%	800	38.7%
Operating income margin	22.0%	31.8%	+ 9.8P	22.2%	—
Ordinary income margin	21.9%	31.7%	+9.8P	22.2%	—
Margin for net income attributable to owners of parent	14.6%	21.7%	+ 7.1P	14.8%	—

1Q FY2021 Financial results overview: data network service sales breakdown

Sales expand on growth at subsidiaries and new consolidation



● Subsidiaries (Doctorbook, System Be-α, etc.)

• Doctorbook

Amid ongoing brisk sales of online services for dentists, steady earnings growth in business for doctors too

• System Be-α

Earning contribution from new consolidation impact

● Services for medical institutions (non-recurring)

Operating environment for hospitals unchanged

<Note on sales>

• Non-recurring sales

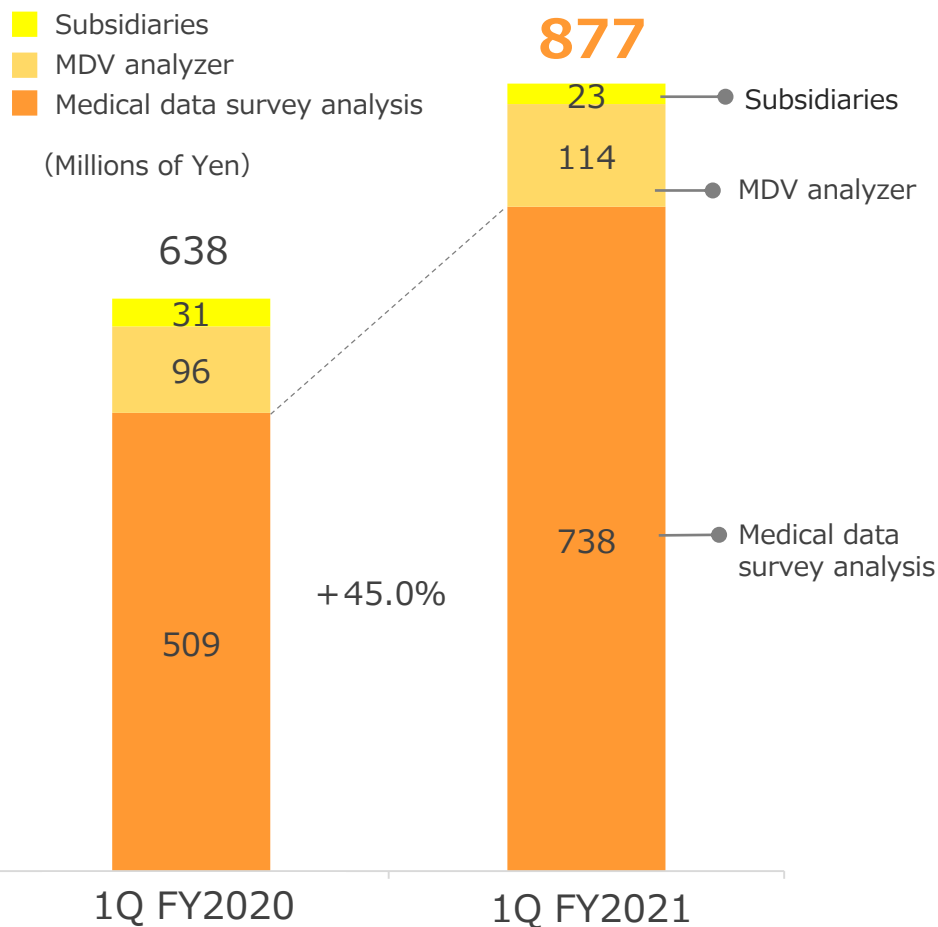
Include initial installation costs for 'EVE', 'Medical Code', 'CADA-BOX', etc.

• Recurring sales

Include monthly maintenance fees and monthly usage fees for 'EVE', 'Medical Code', 'CADA-BOX', 'Kangochi+' etc.

1Q FY2021 Financial results overview: data utilization service sales breakdown

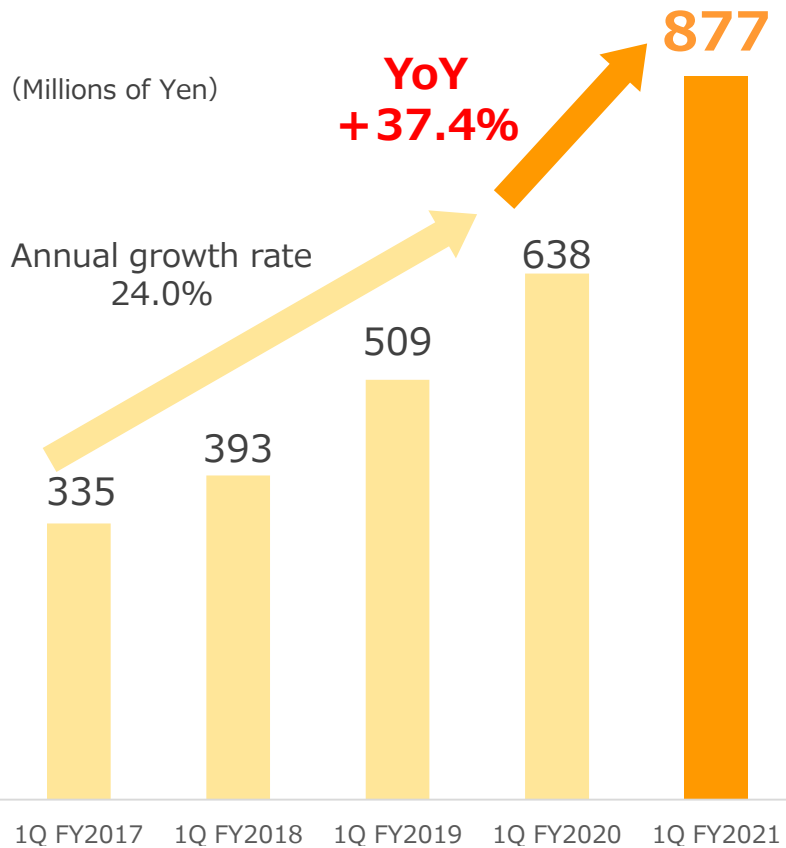
Accelerating growth in large-scale medical database sector with overwhelming quality and volume



- **Medical data survey analysis**
Growing needs for creation of value added by combining DPC data and health insurance data

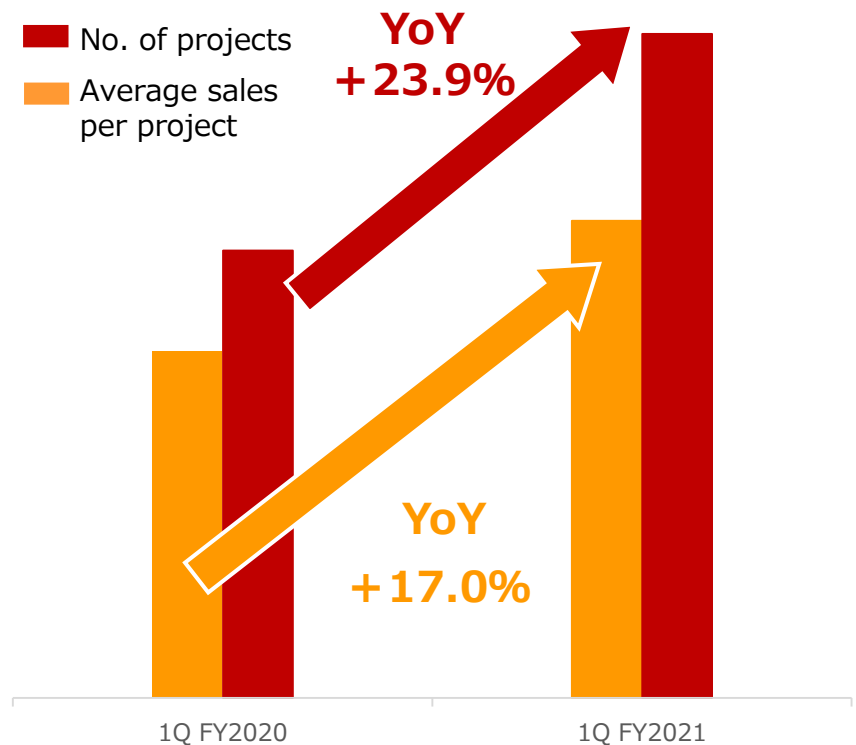
1Q FY2021: Growth in data utilization service sales

Data utilization service sales



YoY comparison of medical data survey analysis

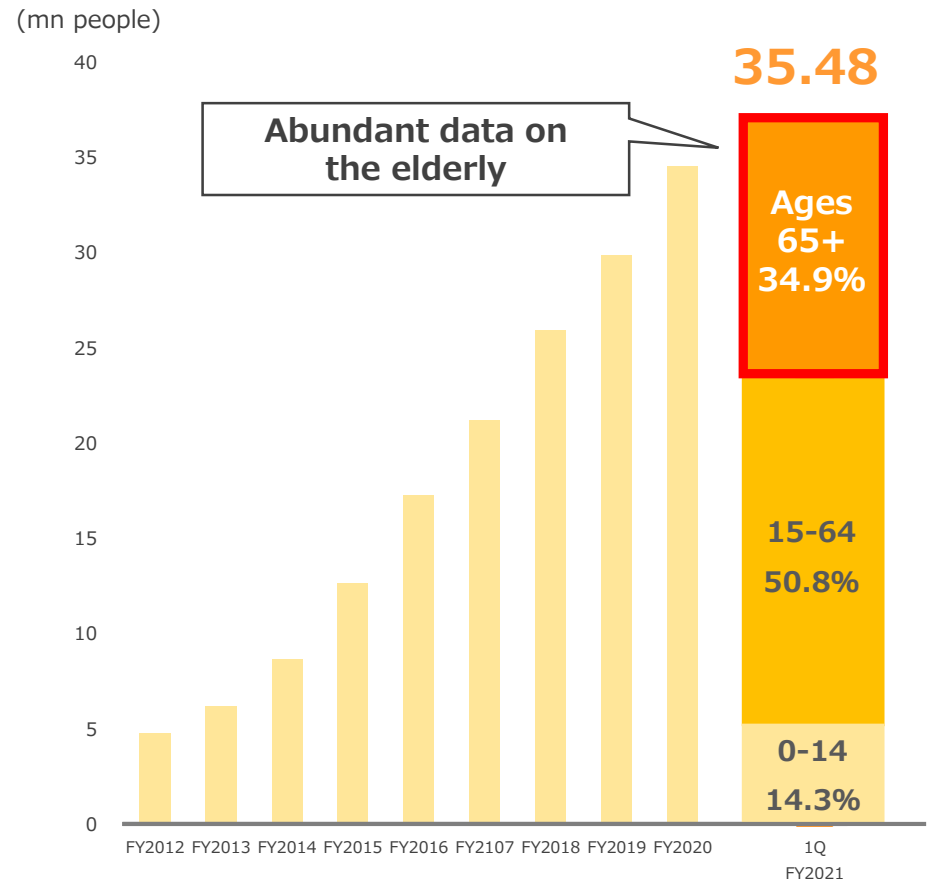
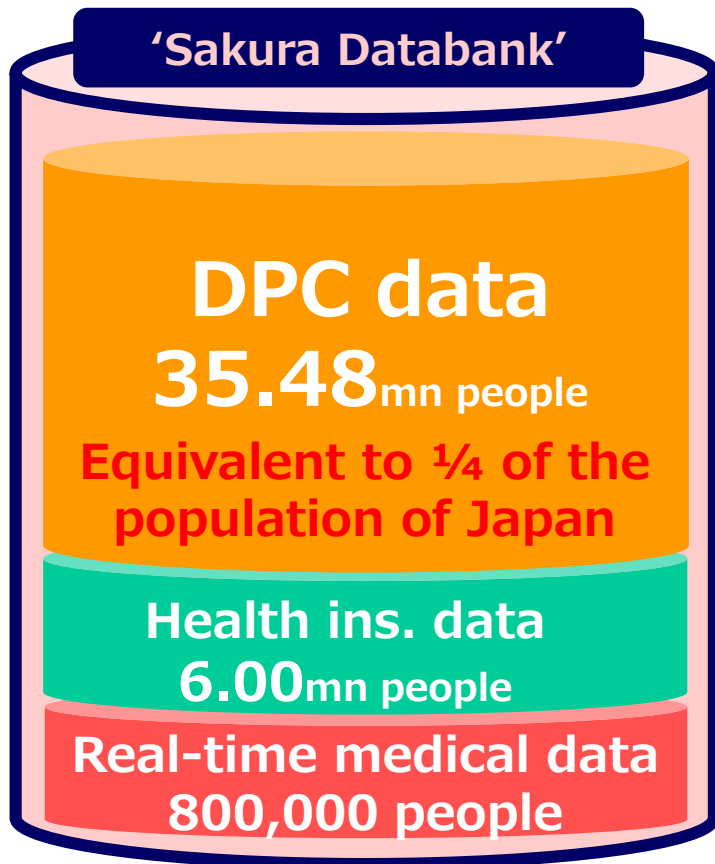
Number of projects/Average sales per project



1Q FY2021: Growth in data utilization service sales

Retaining a leading position

- ① Huge number of patients
- ② Abundant data (data on acute diseases, cancer stages, etc.)
- ③ Analytical extensibility
- ④ Create value by combining DPC data and health insurance data



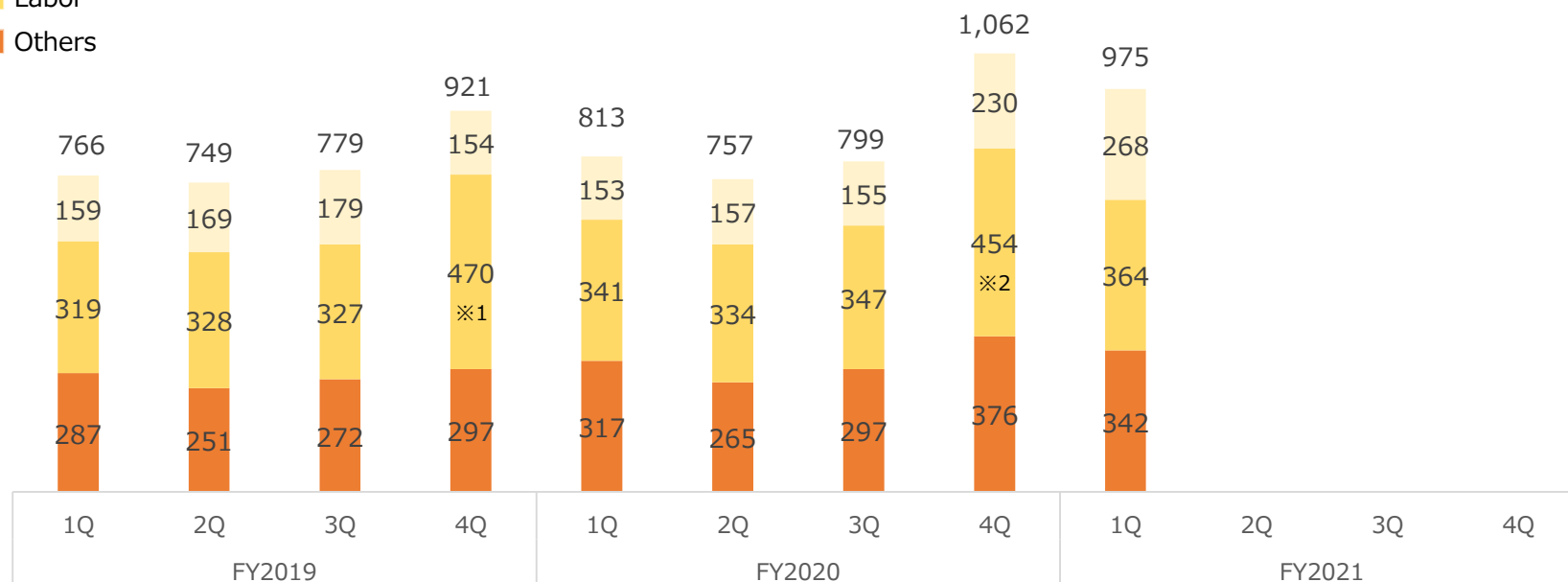
1Q FY2021 Financial results overview: cost analysis



Millions of yen

	1Q FY2020	1Q FY2021	Difference	
CoGS	153	268	+114	• Rise on consolidation of System Be-a • CoGS ratio 14.8%→18.8% +4.0P
Labor	341	364	+22	Rise on consolidation of System Be-a
Others	317	342	+24	R&D costs for new services
Total	813	975	+161	

■ CoGS
■ Labor
■ Others



*1 Year-end bonuses Y134mn

*2 Year-end bonuses Y103mn

PHR system 'Karteco'

Medical report

○ 外科

症状リスト

何の症状でお困りになって受診されましたか？

- 腫が痛い
- 増が痛い
- 定痛が無い

傷病名

- 左乳癌

検査結果

検査結果を見る

診断中に使われた薬

- ドキシセート注射液6.6mg 2mL
- エピルubicin「ヒカリア」50mg
- ドセタキセル注射液180mg/4mL「ニプロ」
- ドセタキセル注射液120mg/3mL「ニプロ」
- 生理食塩液「ヒカリア」250mL

処置・手術

- イントロカテーテル挿入 18G-24G1B1回
- 無菌腔内処置11(その他)1日1回

処方された薬
(後発品に切り替えた場合などは、実際に受け取った薬と異なる場合があります。)

- ドカドロン錠4mg
- エピルubicin「ヒカリア」1123B1 1123B1 1123B1 1123B1
- フルセド錠12mg
- シクロホスファミド錠250mg

Medical check and examination results

2018/02/05 D2 要精密検査

2017/02/03 D2 要精密検査

2016/01/17 D2 要精密検査

2016/01/11 C1 要経過観察...

2015/01/25 D2 要精密検査

2018/02/05 健診分類名 がん検診レディースプレミアムコー...

実施機関

事業所名 メディカル・データ・ビジョン株式会社

問診情報

総合判定

D2

要精密検査

検査項目 単位	基準値	2018/02/05	2017/02/03	2016/01/17	2016/01/11	2015/01/25	
総コレステロール mg/dl	140~199	351 立High	249 立High	184	189	180	グラフ
中性脂肪 mg/dl	30~149	85	74	63	39	47	グラフ
HDLコレステロール mg/dl	40~119	77.3	69.6	70.2	74.5	64.9	グラフ
LDLコレステロール mg/dl	60~119	257 立High	156 立High	99	97	103	グラフ
尿酸 mg/dl	2.1~7.0	4.1	4.2	4.6	4.0	3.4	グラフ
空腹時血糖 mg/dl	99以下	89	88	86	80	91	グラフ
HbA1c %	5.5以下	5.1	5.5		5.2	5.4	グラフ

Diagnostic image

4171850

Fusion_MRPET_tra

C: W:

150 / 265

1Q FY2021 Topics

Promote the dissemination of 'Karteco', launch a new business in BtoC services

Actively developing PHR system 'Karteco'

[April 26, 2021 news release]
Vaccination inoculation recording function added to 'Karteco'

NEWS RELEASE

2021年4月26日
 メディカル・データ・ビジョン株式会社 (東証一部 3902)



**新型コロナ、ワクチン接種記録を自分で管理
 PHR「カルテコ」に新機能、副反応の有無なども記録**

人が一生の健康・医療情報を自ら管理できるPHR（パーソナルヘルスレコード）サービス「カルテコ」を提供するメディカル・データ・ビジョン株式会社（東京都千代田区、代表取締役社長：岩崎博之）は、「カルテコ」に新型コロナウイルスのワクチン接種したことや、副反応の有無などの記録を自分で残せる新機能を搭載したことをお知らせします。

ワクチン接種記録の登録は、①新型コロナワクチンを選択の接種日を選択②初回から2回目を選択のメーカーを選択③接種済証の写真を保存する接種後の副反応を記録—の手順です。接種後にどのような副反応があったか、または、まだわからないかなどを記録しておく、次回の接種時に医師に対して前回の状況を伝え、自分で確認したりすることができます。

PHRサービス「カルテコ」は当社が開発し、2015年6月にサービスを開始。「カルテコ」は、患者が医療機関を受診した際の診療記録（傷病名、検査結果、診療中に使われた薬、処方された薬、処置・手術など）や検査画像、健診結果をWeb上に保管し、インターネット環境があれば、いつでもどこでも閲覧できるサービスです。現在、約3万人が利用しています。

「カルテコ」画面（イメージ）

「ワクチン接種記録画面」



■誰でもダウンロード可能

「カルテコ」はこれまで、「カルテコ」を導入している医療機関の患者や、その病院に付設する健診施設の健診受診者のみが利用できるサービスでしたが、アプリの公開により、それ以外の方も「カルテコ」に登録し、利用可能です。
 ※「カルテコ」はApp Store、Google Playでダウンロードできます。

スマートフォンアプリ



WEBサイト



<本件に関する問い合わせ・取材のお申込み>

メディカル・データ・ビジョン株式会社 広報室 岩塚・赤羽・波田
 TEL：080-9023-1506（君塚携帯）
 e-mail:pr@mndv.co.jp

[April 27, 2021 news release]
Employee health management using 'Karteco'

NEWS RELEASE

2021年4月27日
 メディカル・データ・ビジョン株式会社 (東証一部 3902)



**社員健康管理にPHR「カルテコ」活用
 健診データ手元に健康リテラシーを向上へ**

人が一生の健康・医療情報を自ら管理できるPHR（パーソナルヘルスレコード）サービス「カルテコ」を提供するメディカル・データ・ビジョン株式会社（東京都千代田区、代表取締役社長：岩崎博之）は、社員が健康管理にPHRを活用するために、受診した健診施設で「カルテコ」を利用できるようにしましたのでお知らせします。

具体的には、医療法人社団シドタウンクリニック（港区、理事長 草野敏巳）が運営する東京シドタウンクリニック（同区六本木）と日本橋室町三井グループシドタウンクリニック（中央区日本橋）で健診診断を受診した社員が、スマートフォンやPCで「カルテコ」を通じて健診結果をいつでもどこでも閲覧できるようになりました。

「カルテコ」は当社が開発し、2015年6月にサービスを開始。現在、全国の病院で稼働しています。患者さんは「カルテコ」を利用して、自身の病状や治療内容を正しく理解し、納得して治療を受けたり、旅行先や災害時などで具合が悪くなり、かかりつけ以外の医療機関を受診する際にも、自身の病状を医師に正しく伝えやすくなります。現在、約3万人が利用しています。

■社員がデータに基づく健康目標を設定

当社は、「カルテコ」を利用している社員の有志で互いに健康目標を設定し、健康維持に努めることを応援しています。

新型コロナウイルスの感染拡大の影響で在宅勤務が常态化化する中、当社内では社員同士で体重や、体組成と身長から算出される肥満度BMI（Body Mass Index）指数などを一定の期間内に減少させるなどの共通目標を設定する取り組みが、自然発生的に起きています。

※「カルテコ」は、アプリ公開しており、広く国民が「カルテコ」に登録し、利用することができるようになっています。「カルテコ」はApp Store、Google Playでダウンロード可能です。



スマートフォンアプリ



WEBサイト



<本件に関する問い合わせ・取材のお申込み>

メディカル・データ・ビジョン株式会社 広報室 岩塚・赤羽・波田
 TEL：080-9023-1506（君塚携帯）
 e-mail:pr@mndv.co.jp

[April 28, 2021 news release]
Introduction of PHR system 'Karteco'

NEWS RELEASE

2021年4月28日
 メディカル・データ・ビジョン株式会社 (東証一部 3902)



**東京墨田区の賛育会、PHRシステム「カルテコ」導入決定
 健診情報からスタート、未病対策・療養生活の質向上へ**

社会福祉法人賛育会（東京都墨田区）が運営する賛育会病院（院長：高本眞一）は、医療情報のネットワーク化を推進するメディカル・データ・ビジョン株式会社（東京都千代田区、代表取締役社長：岩崎博之）が開発・提供するPHR（パーソナルヘルスレコード）システム「カルテコ」を導入することを決定しましたのでお知らせいたします。「カルテコ」は患者や健診診断の受診者が、自身の診療情報や健診情報を保管し、スマートフォンなどいつでも閲覧できるWEBサービスです。

賛育会のPHRサービスはまず、健診情報を閲覧可能にすることからスタートし、その後、閲覧対象を更に拡大していく計画です。健診結果を、スマホなどで簡単に確認できるようにすることで、受診者の医療・健康リテラシーを向上させることが期待されるほか、健診で何らかの異常や所見が認められた有見の者に、適切に受診勧奨をすることを通じて、高血圧や糖尿病など慢性疾患の重症化を予防していきます。



【高本院長コメント】

私は院長就任にあたり、「患者さんとともに生きる」という理念を掲げました。その中で、国が検討しているPHRを中心とした医療データ活用を先駆け、このたび導入する「カルテコ」でPHRを実現します。PHRとは個人の健康・医療・介護に関する情報を自分自身で管理・活用することで健康状態に合ったサービスの提供を受けたいことを目指すものです。PHRを積極的に活用すれば患者さんが医療に主体的に取り組むことができ、疾病の早期発見、療養生活の質向上につながり、ひいては生活の質(QOL)が向上することを期待しています。

＝高本院長 略歴＝
 1947（昭和22）年生まれ。愛媛県松山市育ち。東大医学部名誉教授、外科医（専門は心臓血管外科）。三井記念病院院長など歴任。2014年4月から現職。著書は「患者さんへ伝えたい医師の心」（新潮新書）など。

【社会福祉法人賛育会 賛育会病院の概要】

- 開業 : 1918年（大正7年）3月16日
- 院長 : 高本眞一
- 所在地 : 東京都墨田区太平3-20-2
- 病床数 : 199床
- 診療科 : 産婦人科、内科、小児科、外科、整形外科、耳鼻咽喉科、皮膚科、泌尿器科、緩和ケア科、麻酔科
- 付属施設 : 健康管理クリニック 母子産健診室（仮称はしゅるーん）
- 関連施設 : 賛育会訪問看護ステーション

<本件に関する問い合わせ>

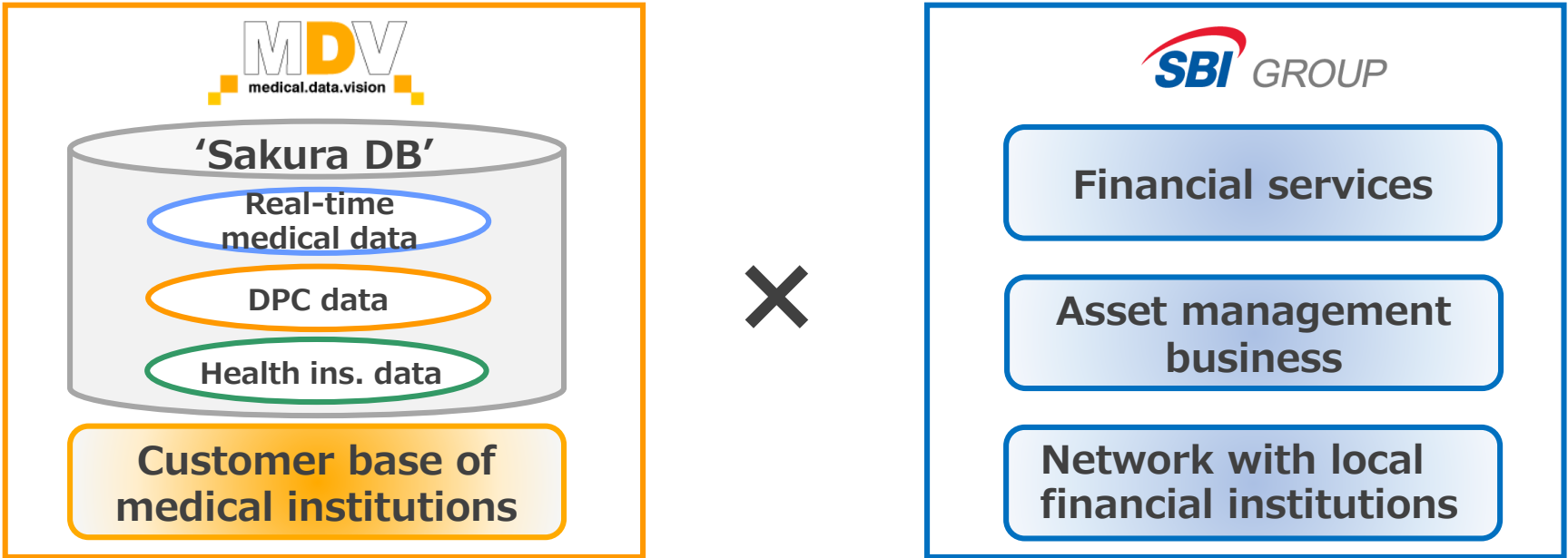
メディカル・データ・ビジョン株式会社 広報室 岩塚・赤羽・波田
 MAIL：pr@mndv.co.jp TEL：080-9023-1506（君塚携帯）

Note: The above-mentioned news releases are only available in Japanese.

Currently working on launch of an updated version of PHR system 'Karteco' in 4Q

Strategic alliance with **SBI Group**

Actively pursuing a business alliance with the SBI Group



- Use medical Big Data to develop new products and services in the financial and healthcare fields
- Promote business that contributes to revitalization of local economies and local medicine
- Strengthen ties with SBI Holdings' subsidiaries/group-funded companies in medical and healthcare

✓ **Operational alliance with SBI FinTech Solutions** (Apr 12, 2021 news release)

- Factoring services for medical institutions leveraging our network of medical institutions and financial know-how
- Expand the medical finance business and jointly develop new services

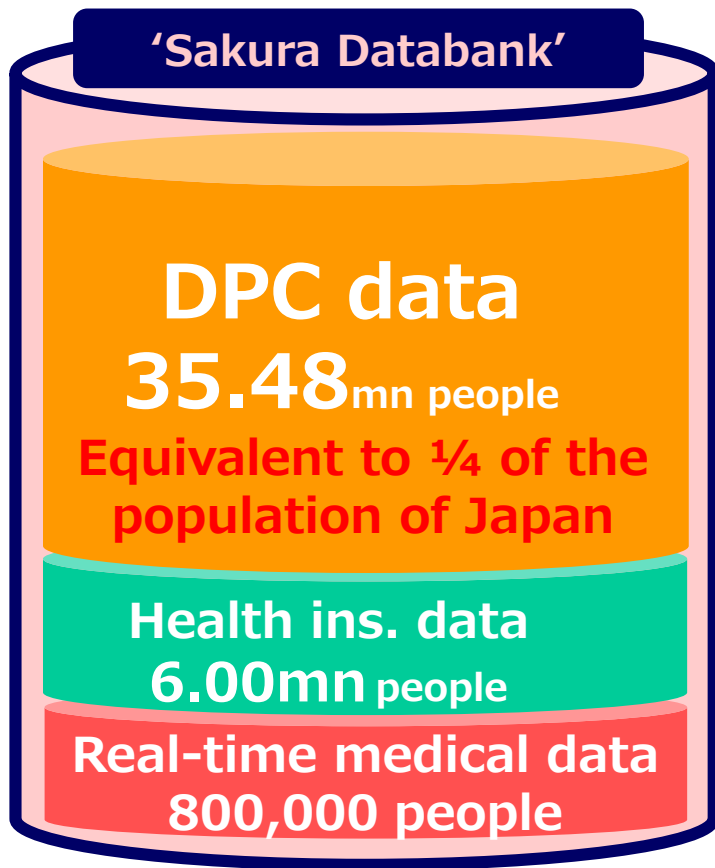
Reference Materials

**'Sakura Databank' (large-scale medical database)
application examples**

A decorative graphic consisting of two horizontal bars. The top bar is orange and the bottom bar is yellow. They are positioned below the main text and extend across the width of the slide. To the left of the bars, there are three small orange squares of varying sizes, arranged in a descending staircase pattern.

'Sakura Databank' (large-scale medical database): application examples

① Huge number of patients and thus significant needs



Example: DBs used for post-marketing database study

43 products (where multiple DBs were used each respective use is counted)

DB used	#of studies
MDV	20
MID-NET	10
JMDC	3
Other	2
Undisclosed	13

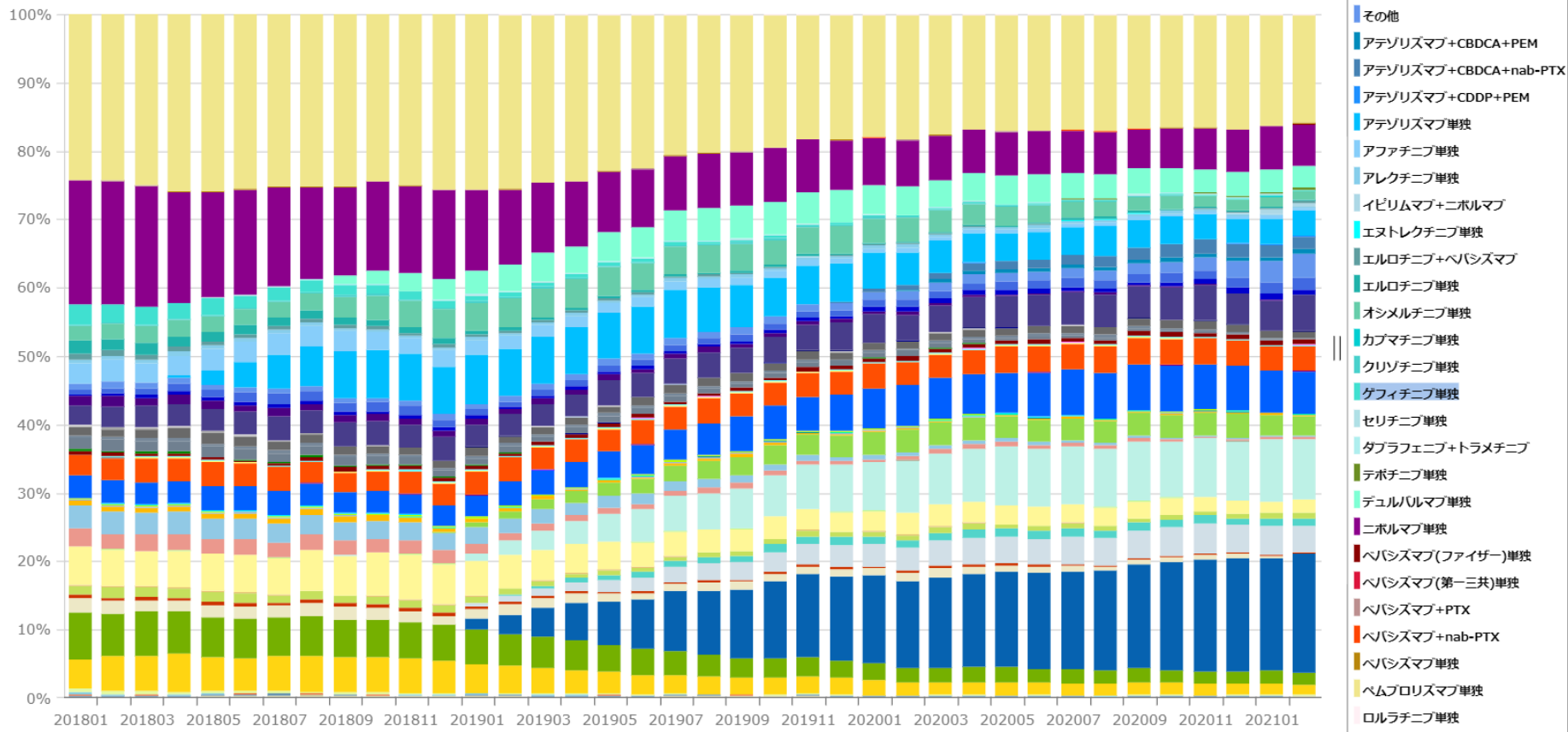
(As of Mar 31, 2021)

Based on data from the Pharmaceutical and Medical Devices Agency's website

'Sakura Databank' (large-scale medical database): application examples

② Able to respond to needs using an abundance of data, including on acute diseases and cancer stages

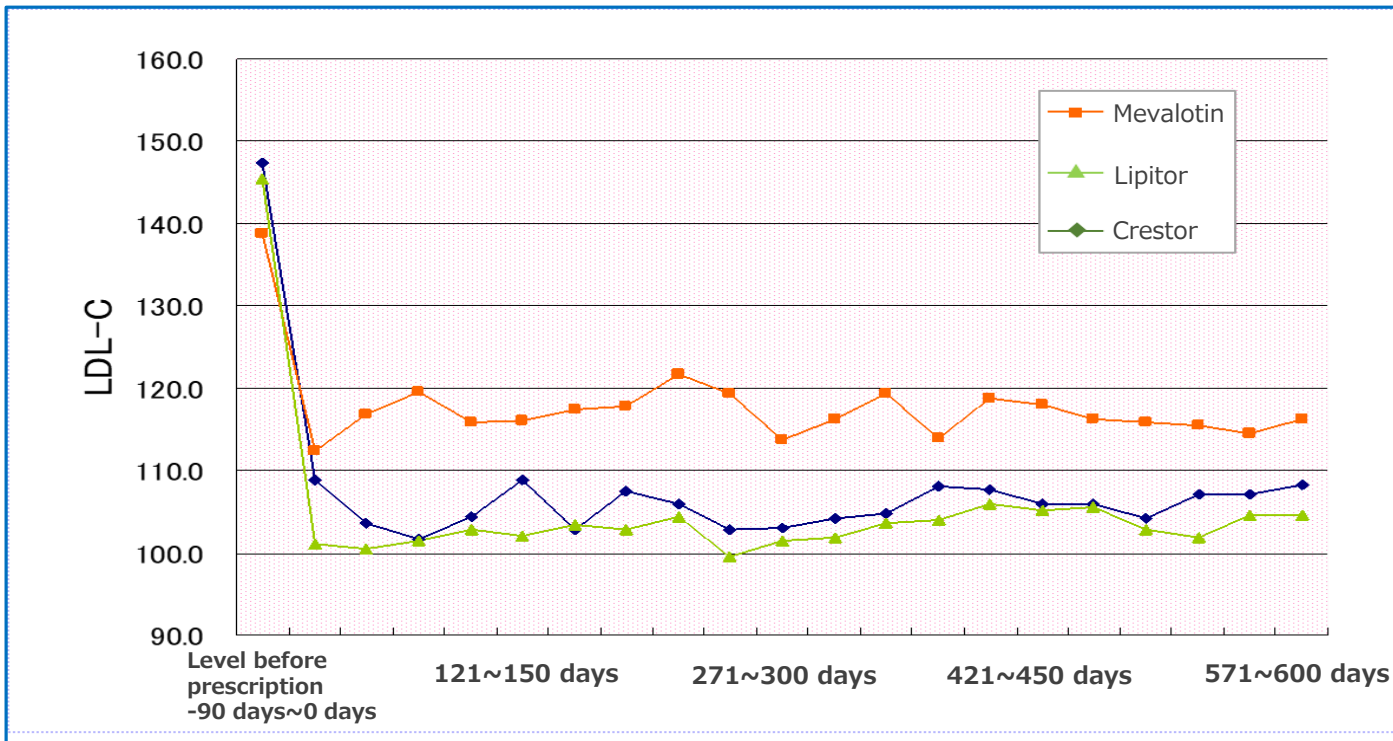
Example: Regimen shares for stage IV lung cancer (analysis can be based on detailed search conditions, including data on cancer stages)



'Sakura Databank' (large-scale medical database): application examples

③ Analytical extensibility (analysis combining several types of examination data)

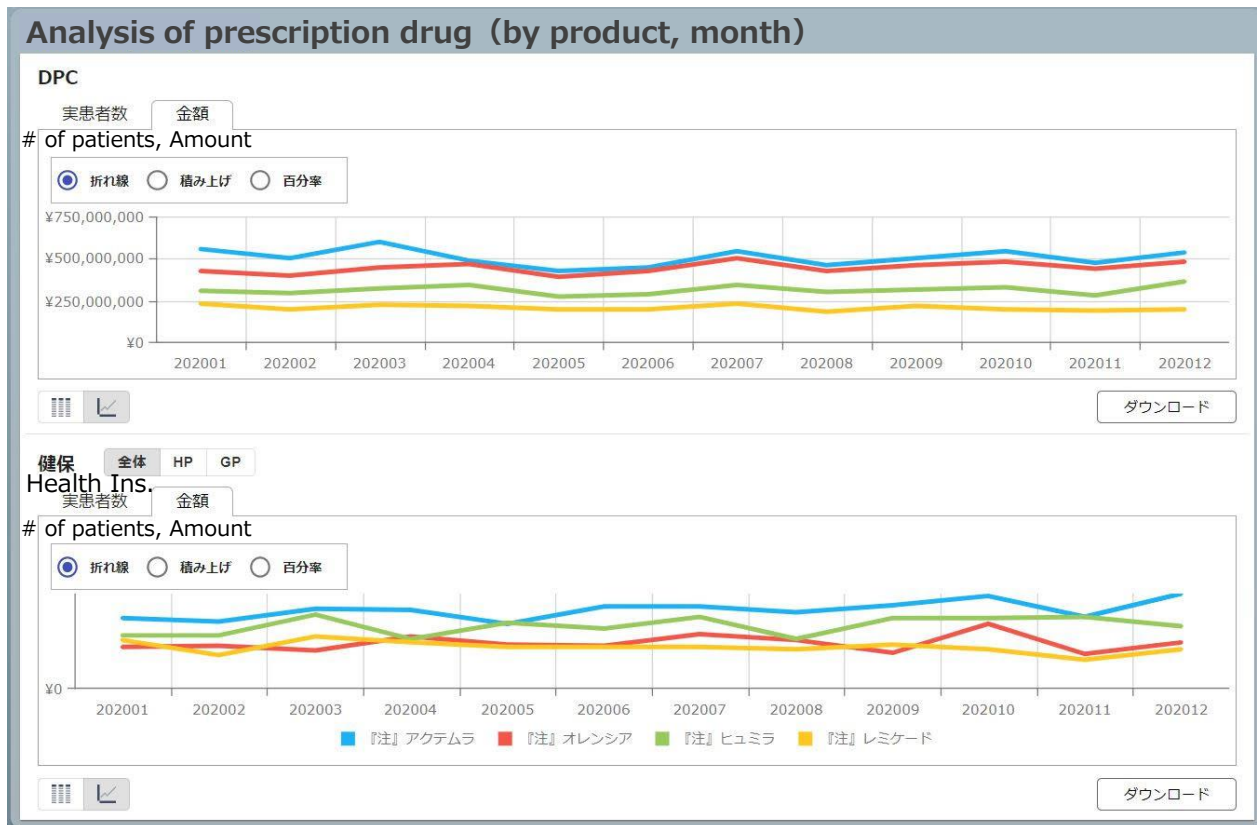
Example: Comparison of treatment efficacy by drug (DPC data x examination data)



'Sakura Databank' (large-scale medical database): application examples

④ Create value by combining DPC data and health insurance data

Example: Trends in prescription value for the main treatments of rheumatoid arthritis by hospital and by type of health insurance



Supplementary Materials

https://en.mdv.co.jp/assets/pdf/Supplementary_Materials.pdf

Contacts

<https://en.mdv.co.jp/application/contactus/form.php?TOP->

This document provides information intended solely to help readers' understanding of Medical Data Vision Co., Ltd. (MDV). Thus, MDV has no intention to solicit or encourage investment for securities or financial products mentioned in this document. Also, readers are advised that this document is not a disclosure document or statement of financial performance as required by Japan's Financial Instruments and Exchange Act, Act on Investment Trusts and Investment Corporations, related cabinet orders, cabinet office ordinances or rules, the rules governing companies listed on the Tokyo Stock Exchange, or any other applicable rules. This document contains forward-looking statements, including forecasts of financial position, results of operations, and business-related matters, as well as statements related to the plans and goals of the management of Medical Data Vision Co., Ltd. (MDV). There are a number of known and unknown risks and uncertainties that can cause MDV's actual results or performance to differ materially from any explicit or implicit forecasts contained herein. These forward-looking statements also rest on a number of assumptions with regard to MDV's present and future management strategies, as well as the political and economical environments in which MDV will conduct its future business operations. Although the information contained in this document is the best available at the time of publication, no assurances can be given regarding the accuracy, certainty, validity or fairness of this information. The content of this document can be modified or withdrawn without prior notice.